

**ALGILANAN FAYDA DAVRANIŞSAL
İKTİSAT ÖZELİNDE RASYONEL
BİREY ANALİZİ**

Dr. İbrahim CEVİZLİ

© Copyright 2021

Bu kitabın, basım, yayın ve satış hakları Akademisyen Kitabevi A.Ş.'ne aittir. Anılan kuruluşun izni alınmadan kitabın tümü ya da bölümleri mekanik, elektronik, fotokopi, manyetik kağıt ve/veya başka yöntemlerle çoğaltılamaz, basılamaz, dağıtılamaz. Tablo, şekil ve grafikler izin alınmadan, ticari amaçlı kullanılamaz. Bu kitap T.C. Kültür Bakanlığı bandrolü ile satılmaktadır.

ISBN

978-625-7401-41-8

Kitap Adı

Algılanan Fayda Davranışsal İktisat Özelinde Rasyonel Birey Analizi

Yazar

Dr. İbrahim CEVİZLİ

Yayın Koordinatörü

Yasin DİLMEN

Sayfa ve Kapak Tasarımı

Akademisyen Dizgi Ünitesi

Yayıncı Sertifika No

47518

Baskı ve Cilt

Bizim Dijital Matbaacılık

Bisac Code

BUS069000

DOI

10.37609/akya.119

GENEL DAĞITIM

Akademisyen Kitabevi A.Ş.

Halk Sokak 5 / A

Yenişehir / Ankara

Tel: 0312 431 16 33

siparis@akademisyen.com

www.akademisyen.com

ÖNSÖZ

“İnsan beşer kuldur şaşar.”

Anonim

İktisat bölümü okuyan kişilerin sıklıkla karşılaştıkları kavram rasyonel birey yani *Homoeconomicus* olmaktadır. Bu bireyin tanımını ise; bencil olup aklı ile hareket ederek, faydasını maksimize etmekten başka da bir amaç gütmmediği şeklindedir. Aklımız ile hareket etmek elbette ki ayrıcalıklı bir durumdur. Ancak davranışların belirleyicisi olarak pür aklı ele almak da ne kadar yeterli olmaktadır. İnsana ait diğer faktörlerin hiç mi etkisi yoktur. İktisat bilimi şüphesiz ki pür aklı esas alarak diğer faktörleri Occam'ın Usturası'nı kullanarak kaldırmıştır.

İktisat biliminin pozitif özgün bir bilim olma çabası, haliyle matematiksel yöntemlerin kullanılmasını da zorunlu kılmıştır. Karmaşık insan yapısının kolay bir şekilde analiz edilebilmesi ve politikaların oluşturulabilmesi için muhakkak ki matematiksel yöntemlerin kullanılması gereklidir. Ancak bunun araç olmaktan çıkıp amaç haline dönüşmesi sosyal bir bilim olan iktisadın temel odağı olan insanını bile bu şekilde açıklamasına neden olmuştur.

Bu konu ile ilgili bir çalışma yapma istediği bende doktora döneminde mikro iktisat dersinde tüketici teorisi kısmında kendimi matematiksel modellere kaptırarak Langrange Fonksiyonuna alternatif bir işlem nasıl gerçekleştirebilir diye çaba harcadığım esnada matematiksel işlemlerin cazibesine kapılıp sanki entelektüel

bir oyunun içerisindeymiş gibi hissettiğim dönemde oluşmuştur. Matematiği ve matematiksel işlemleri çok sevmeme rağmen yine de sosyal bir bilim olan iktisadın özellikle insanı tanımlarken sadece matematiksel işlemleri esas alarak ve sadece iki varsayım üzerinden evrenselleştirmesi gerçek insanı tanımlamada banda göre de yetersiz kalmaktadır. Nitekim algılar bunun en güzel örneğini teşkil etmektedir. İnsanların mutlu olabilecekleri bir iktisadi hayat kurabilmek için matematiğin yanında diğer etmenlerinde sürece dâhil edilmesi gerekmektedir. Bu noktada davranışsal iktisat insanların bilişsel yanlılıklarına vurgu yaparak konuyu zaten tartışmaya açmıştır. Yöntem olarak da içerisinde gerçek insanı barındırdığı için deneysel yöntemlere yönelmiştir. Hatta deneysel yöntemlerin iktisat biliminde kullanılmaya başlaması ile Deneysel İktisat bilimi vuku bulmuş, ileri teknolojinin entegre olması ile Nöroiktisat doğmuştur.

Bu kitap Sakarya Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü İktisat Anabilim Dalı'nda

2021 yılında Prof. Dr. Mahmut BİLEN danışmanlığında hazırlanmış “İktisatta Rasyonel Birey Analizi: Davranışsal İktisat Ekseninde Bir Deneysel Çalışma” isimli doktora tezinden yararlanılarak oluşturulmuştur. Sayın hocama doktora dönemindeki gayretleri için teşekkür ediyorum.

Bu kitapta iktisat biliminin temel çekirdeğini oluşturan rasyonalite ve rasyonel birey olgularının davranışsal iktisat perspektifinden bir analizi deneysel bir çalışma ile analiz edilmiştir. Analiz sonucunda algılanan fayda bulgusuna ulaşılmıştır. Bunun yanında Fayda maksimizasyonu, Açıklanmış Tercihler Teorisi, Talep Yasası, Rasyonellik durumu ve erkeklerin alışveriş esnasında fiyat-
tan etkilenme durumları da analiz edilmiştir (Hani bir argüman vardır ya bayanların alışveriş esnasında erkeklere nispeten fiyatı yüksek olan ürünü almaya daha meyilli olduğuna dair). İnsanın ekonomik kararları da dahil olmak üzere günlük hayat içerisinde

karar alma sürecine etki eden ve ana akım iktisat tarafından da göz ardı edilen birçok durum bulunmaktadır. Algılar insanların faydaya yönelik yapılarına etki etmektedir. Algı üzerinde ise sosyal, kültürel, psikolojik, nörolojik gibi birçok faktörün etkisi bulunmaktadır. İnsanlar aynı olan iki şey karşısında bile farkında olmadıkları şeylerden etkilenecek farklı algılar geliştirebilmektedir. Ancak iktisat bilimi, faydayı tüketilen mal miktarı ile malın maliyetine odaklanarak ele almıştır. Önsöze son vermeden önce ilk okuduğumda bana rasyonel bireyi hatırlatan aşağıdaki hikâye ve Gandi'ye ait sözlerini saygılarımla sunuyorum.

Sıkı bir arkadaşlık ilişkisine sahip olan ateş, ahlak ve su bir gün yolculuğa çıkmaya karar vermişler. Ancak yolculuk esnasında birbirlerini kaybederlerse nasıl bulacaklarına dair aralarında istişare yaparken su, eğer beni kaybederseniz doğayı dinlemeye çalışın ve nerede şırıltı sesi duyarsanız bilin ki ben oradayımdır demiş. Ateş, beni kaybettiğinizde etrafınıza bakının ve nerede duman görürseniz bilin ki ben oradayımdır demiş. Sıra ahlaka gelince ahlak, beni kaybetmeyin sakın eğer kaybederseniz bir daha bulamazsınız demiş.

“Düşüncelerinize dikkat edin, duygularınız olur.

Duygularınıza dikkat edin, davranışlarınız olur.

Davranışlarınızı dikkat edin, alışkanlıklarınız olur.” (Mahatma Gandi)

Batı düşüncesinde gelişen iktisadi birey yolculuğu esnasında birtakım duyguları (ahlak) kaybetti de bulamıyor mu? Yoksa Gandi'nin söylediği gibi Batı'nın bencillik düşüncesi önce duygularına oradan da davranışlarına mı sirayet etti. Gerçekten de rasyonel birey varsayımında olduğu gibi hayatımızda algılarımız da dâhil olmak üzere diğer faktörlerin hiç yeri yok mu?

İbrahim CEVİZLİ

14/04/2021

İÇİNDEKİLER

Önsöz.....	iii
Giriş	1

BÖLÜM 1

İKTİSATTA RASYONALİTE VE BİREY.....	5
1.1. Rasyonalite	5
1.1.1. Klasik İktisadi Dönemde Rasyonalite	8
1.1.2. Neoklasik İktisadi Dönemde Rasyonalite.....	10
1.1.3. Marjinalizm Döneminde Rasyonalite	11
1.1.4. 1930-1950 Arasında Rasyonalite	12
1.1.5. 1950 ve Sonrasında Rasyonalite	13
1.2. Rasyonel Birey	15
1.2.1. Bernard Mandeville'nin Arılar Masalında Birey....	15
1.2.2. Adam Smith'te Birey.....	16
1.2.3. Jeremy Bentham'da Birey.....	17
1.2.4. Modern Zamanda Birey.....	18
1.3. Rasyonalite ve Rasyonel Bireye Yapılan Eleştiriler	19

BÖLÜM 2

DAVRANIŞSAL İKTİSATTA BİREY	31
2.1. İktisat ve Psikoloji	32
2.2. Davranışsal İktisadın Serüveni	37
2.3. Zihnin Değerlendirme Yapısı (Sistem 1 ve Sistem 2)	43
2.4. Deneyimlenen ve Anımsayan Benlik	45
2.5. Sınırlı Rasyonel Birey	48
2.5.1. Referans Noktası (Çıpalamak/Çapalamak)	49
2.5.2. Çerçeveleme Etkisi (Sunum Şekli)	50
2.5.3. Donatım Etkisi (Kayıp Karşıtlığı)	51
2.5.4. Sahiplenme Etkisi (Endowment Effect)	53
2.5.5. Batık Maliyetler	53
2.5.6. Olasılıkların Değerlendirilmesi ve Psikofiziği	55
2.5.7. Zaman	57
2.5.8. Eksik Bilgi	58
2.5.9. Ortam Etkisi	59
2.5.10. Zihin Yanılsaması	59
2.5.11. Bağlamına Göre Anlam Kazanma ve Yorumlama	60
2.5.12. Halo/Hale Etkisi	62
2.5.13. Aşırı Özgüven	62
2.5.14. Semantik Yanılgı (Musa Yanılgısı)	63
2.6. Davranışsal İktisatta Öne Çıkan Deneyler / Oyunlar / Teoriler ve Politikalar	64
2.6.1. Ültimat Oyunu	67
2.6.2. Diktatör Oyunu	68
2.6.3. Kamu Malı Oyunu	68
2.6.4. Güven Oyunu	69
2.6.5. Beklenti Teorisi	70

2.6.5.1. Kesinlik Etkisi.....	61
2.6.5.2. Yansıma Etkisi.....	62
2.6.5.3. Ayırma Etkisi.....	63
2.7. Dürtü Politikaları ve Uygulamaları.....	79
2.7.1. Varsayılan Seçenek.....	82
2.7.2. Sunum Şekli.....	83
2.7.3. Mekanizmalar.....	83
2.7.4. Geri Besleme.....	83
2.7.5. Dürtülmeye Ne Zaman İhtiyaç Duyarız.....	84
2.8. Davranışsal İktisadın Diğer Çalışma Alanları.....	85
2.8.1. Deneyisel İktisat.....	85
2.8.2. Nöroiktisat.....	90
2.8.3. Mutluluk Ekonomisi.....	93
 BÖLÜM 3	
ALGILANAN FAYDA.....	99
3.1. İktisatta Fayda.....	101
3.2. Tat Alma Duyusu ve Algılama.....	104
3.3. Deneyisel Çalışma.....	107
 SONUÇ.....	
127	
 KAYNAKLAR.....	
135	

KAYNAKLAR

- Acar G. T. ve Koçak K. (2016). “İktisadı Değiştirmek: Neo Klasik İktisada Eleştirel Bir Yaklaşım” (2. Baskı). İstanbul: İletişim Yayınları.
- Akerlof G. A., ve Kranton R. E. (2000). “Economics and Identity”. *The Quarterly Journal of Economics*, 115(3), 715-753.
- Akdere Ç. ve Büyükboyacı M. (2018). “Davranışsal İktisat ve Sınırlı Rasyonellik Varsayımı”. *İktisatta Davranışsal Yaklaşımlar* (2. Baskı). Ankara: İmge Kitabevi.
- Akın, Z. ve Urhan, B. (2010). “İktisat Deneysel Bir Bilim Olmaya mı Başlıyor?”. *İktisat İşletme ve Finans*, 25 (288), 9-28.
- Akın Z. ve Urhan Ü. B. (2018). “Davranışsal Oyun Teorisi”. *İktisatta Davranışsal Yaklaşımlar içinde* (s. 75-100). Ankara: İmge Kitabevi.
- Allais M. (1953). “Le Comportement de l’Homme Rationnel devant le Risque: Critique des Postulats et Axiomes de l’Ecole Americaine”. *Econometrica*, Vol. 21, No. 4, pp. 503– 546.
- Amir O. A. D. ve Carmon Z. (2005). “The Locus and Appropriateness of Monetary Evaluations: Why Monetary Assessments do not Reflect Predicted Utility”. Unpublished manuscript.
- Amsel A. ve Rashotte M. E. (1984). “Mechanism of Adaptive Behaviour, Hull’s Theoretical Papers with Commentary”. Columbia University Press, New York.
- Anderson, E. (2000). “Beyond Homo Economicus: New Developments in Theories of Social Norms”. *Philopsophy and Public Affair*, 29/2, s.170-200.
- Anderson J., Burks S. V., Carpenter, J., Götte, L., Maurer, K., Nosenzo, D., ... ve Rustichini, A. (2013). “Self-selection and variations in the laboratory measurement of other-regarding preferences across subject pools: evidence from one college student and two adult samples”. *Experimental Economics*, 16(2), 170-189.
- Ariely D. (2013). “Akıldışı ama Öngörülebilir: Kararlarımızı Biçimlendiren Gizli Kuvvetler”. (Çev. Asiye Hekimoğlu Gül ve Filiz Şar). 4. Baskı, İstanbul: Optimist Yayıncılık.

- Arrow K. J. ve Frank H. (1971). "General Competitive Analysis". Rayonalite içinde (s. 99). İstanbul: Paradigma Yayıncılık
- Arrow K. J. (1986). "Rationality of Self Andothers in an Economic System". journal of Business, s.385-399.
- Asch S. E. (1955). "Opinions and social pressure". Scientific American, 193(5), 31-35.
- Baç M. (2007). "İktisadi Analizin Disiplinlerarası Uygulamalarında Durum ve Öngörüler". Sabancı Üniversitesi.
- Bair A. (2004). "Neo-klasik Teoride Biçim ve İçerik, Post-Otistik İktisat". (Çev. Arınç K.). İstanbul: İFMC İktisat Dergisi Yayınları.
- Basılğan M. (2013). "İktisat ve Deneysel Yöntem: Deneyler, Tartışmalar ve Gelecek." **İstanbul Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi Dergisi**, (48), 61-89.
- Bénabou R. ve Tirole J. (2003). "Self-knowledge and self-regulation: An economic approach". The psychology of economic decisions, 1, 137-167.
- Benartzi S. ve Thaler R. H. (1995). "Myopic Loss Aversion and theEquity Premium Puzzle". The Quarterly Journal of Economics, 110(1), 77-90.
- Bentham J. (1996). "The collected works of Jeremy Bentham: An introduction to the principles of morals and legislation". Clarendon Press.
- Bentham J. (2017). "Ahlak ve Yasama İlkeleri". (Çev. Ömer Saruhanlıoğlu ve Uğur Kaşif Boyacı). İstanbul: Litera Yayıncılık.
- Berg J., Dickhaut J. ve McCabe K. (1995). "Trust, Reciprocity and Social History. Games and Economic Behavior". vol.10(123), 122-142.
- Bernstein R. J. (1983). "Beyond Objectivizm and Relativizm". (Çev. Feridun Yılmaz), University of Pensilvanya Press.
- Bianchi M. (2003). "A Questioning Economist: Tibor Scitovsky's Attempt to Bring Joy into Economics". Journal of Economic Psychology, 24(3), 391-407.
- Bilen M. (2017). "Tüketici Talebi Analizi". İslam Ahlak ve İktisat, Türkiye Yazarlar Birliği Yayınları-77, Toplantı Metinleri-17, İslami İktisat ve İnsan.
- Brickman P. ve Campbell D. T. (1971). "Hedonic relativism and planning the good society", Adaptation-level theory. M. H. Appley (Ed.). New York: Academic Press, pp. 287-305.
- Bowles S. ve Gintis H. (1993). The Revenge of Homoeconomicus: Contested Exchange and the Revival of Political Economy". Journal of economic perspectives, 7(1), 83-102.
- Bowles S., Edward R ve Roosevelt F. (2005). "Undertsanding Capitalism: Competition, Command and Change" (3. Baskı). New York: Oxford University Press.
- Boylan T. A. ve O'Gorman P. F. (1995). "Beyond Rhetoric and Realism in Economics, Towards a Reformulation of Economic Methodology". London: Routlege.

- Buğra A. (2015). "İktisatçılar ve İnsanlar: Bir Yöntem Çalışması" (10. Baskı). İstanbul: İletişim Yayınları.
- Bulmuş İ. (2008). "Mikroiktisat". Ankara: Oktman Yayıncılık.
- Bulutay T. (2004). "İktisat Kuramının Temel İlkeleri ve Eleştirileri". İktisat, İşletme ve Finans Dergisi, 222, s.30-91.
- Caldwell B. J. (1994). "Beyond Positivism, Economic Methodology in the Twentieth Century". London Routledge. Southern Economic Journal, Vol. 50, No. 1 (Jul., 1983), pp. 295-298 (4 pages).
- Camerer C. (1999). "Behavioral economics: Reunifying psychology and economics". Proceedings of the National Academy of Sciences, 96(19), 10575-10577.
- Camerer C. F., Loewenstein G. ve Prelec D. (2004). "Neuroeconomics: Why economics needs brains". scandinavian Journal of Economics, 106(3), 555-579.
- Can Y. (2012). "İktisatta Psikolojik İnsan Faktörü: Davranışsal İktisat". Hukuk ve İktisat Araştırmaları Dergisi, 4 (2), 91-98.
- Carlson, N. R., & Heth, C. D. (2010). Psychology the Science of Behaviour Ontario.
- Cevizli İ. (2013). "Demokrasi ve Ekonomik Gelişme İlişkisi". Adnan Menderes Üniversitesi: Yüksek Lisans Tezi.
- Cevizli İ. ve Bilen M. (2020). "Duyguların Rasyonel İktisai Kararlarımız Üzerindeki Etkisi". İnsan ve Toplum Dergisi (DOI: 10.12658/M0617).
- Chaudhuri A. (2008). "Experiments in economics: playing fair with Money". New York: Routledge.
- Cherry S. R. ve Dahlbom M. (2006). "PET: physics, instrumentation, and scanners". In PET (pp. 1-117). Springer, New York, NY.
- Clark A. E., Frijters P. ve Shields M. A. (2008). "Relative income, happiness, and utility: An explanation for the Easterlin paradox and other puzzles". Journal of Economic literature, 46(1), 95-144.
- Coleman W. O. (1995). "Rationalism and Anti-rationalism in the Origins of Economics The Philosophical Roots of 18th Century Economic Thought". Aldershot: Edward Elgar. Rasyonelite içinde (s. 66). İstanbul: Paradigma Yayıncılık.
- Colander D. (2007). "The Making of an Economist, Redux". Princeton: Princeton University Press.
- Coyle D. (2010). "The Soulful Science: What Economists Really Do and Why It Matters". Princenton Universty Press.
- Çakar T. ve Neyse L. (2018). "İktisadi Kararların Biyolojik Temelleri: Nöroiktisat". İktisatta Davranışsal Yaklaşımlar (2. Baskı) içinde (s. 405-422). Ankara: İmge Kitabevi.
- Çirkin, Z. (2015). Gelir ve Mutluluk Arasındaki İlişkinin İncelenmesi. Ankara

- Demir Ö. (1996). "İktisatta Yöntem Tartışmaları". Ankara: Vadi Yayınları.
- Demir Ö. (2018). "Akıl ve Çıkar: Davranışsal İktisat Açısından Rasyonel Olmanın Rasyonelliği" (2. Baskı). Bursa: Sentez Yayıncılık.
- Demirel S. K. ve Artan S. (2016). "Nöroiktisat ve İktisat Biliminin Geleceğine İlişkin Tartışmalar". Uluslararası Ekonomi ve Yenilik Dergisi, 2 (1), s.1-28.
- Demiröz D. (2015). "İktisat ve Psikoloji, İktisat Sadece İktisat Değildir". Ankara: Efil Yayınevi.
- Dilthey W. (1989). "Introduction to the Human Sciences". Princeton: Princeton University Press.
- Dow C. S. (2004). "Tartışmaların Uygulamada ve Eğitimde Geçerliliği". Post-Ötistik İktisat (Çeviren Kaya Ardıç). İstanbul: İFMC İktisat Dergisi Yayınları.
- Dumladağ D., Gökdemir Ö., Neyse L. ve Ruben E. (2018). "İktisatta Davranışsal Yaklaşımlar" (2. Baskı). Ankara: İmge Kitabevi.
- Easterlin R. A. (2001). "Income and happiness: Towards a unified theory". The economic journal, 111(473), 465-484.
- Eren E. (2011). "Yeni İktisatta Ortak Noktalar". Ercan Eren ve Metin Sarfati (Ed.), İktisatta Yeni Yaklaşımlar (1. Baskı) içinde, (13-45), İstanbul: İletişim Yayınları.
- Engle-Warnick J. ve Lazslo S. (2008). "Experimental Economics: A Revolution in Understanding Behaviour", CIRANO-Scientific Publications, Code: 2008RB-01.
- Eryılmaz B. (2000). "Kamu yönetim'i". Kocaeli, Umuttepe Yayınları, 6.
- Fehr E. ve Gächter S. (2000). "Fairness and Retlition: the Economics of Reciprocity". Journal of Economic Perspectives, Volume 14, Number 3, Pages 159–181.
- Frankl V. E. (2009). "İnsanın Anlam Arayışı". İstanbul: Okyanus yayınları.
- Frank R. H. (2008). "The Economic Naturalist: In Search of Explanation for Everyday Enigmas". New York: Basic Books.
- Frank R. H. (2008). "Microeconomics and Behavior". 7. Bs., New York: Mc Graw-Hill, pp. 239-240.
- Frey B. S. (2001). "İnspring Economics: Human Motivation in Political Economy". New York:Edward Elgar. İçinde Akıl ve Çıkar (2. Baskı) (s. 27). Bursa: Sentez Yayıncılık.
- Frey B. S. ve Stutzer A. (2002). "What can economist learn from happiness research?". fournal of economic literatüre, 40(2), 402-435.
- Gadamer H. G. (2003). "Dilthey'in Tarihselciliğin Güçlüklerinde Dolanışı". Çev. Doğan Ö. Hermeneutik Üzerine Yazılar. İstanbul: İnkılap Yayınları.
- Gadamer H. G. (1977). "Philosophical Hermeneutics". İng. çev. David E.Linge. Berkeley: University of California Press.

- Galbraith K. J. (2004). "Lütfen Artık İlerleyebilir miyiz?". Guerrien Tartışması Üzerine Bir Not . (Çev. Kaya Ardıç). Post-Ötistik İktisat, İstanbul: İFMC İktisat Dergisi Yayınları.
- Genesove D. ve Mayer C. (2001). "Loss Aversion And Seller Behaviour: Evidence From the Housing Market". Quarterly Journal of Economics, 121, 1133-1165.
- Gottman J. M. (2013). "Marital interaction: Experimental investigations". Elsevier.
- Gökdemir Ö. ve Öztürk M. (2018). "Fayda, Sosyal Seçim ve Mutluluk". İktisatta Davranışsal Yaklaşımlar Kitabı (2. Baskı) içinde (s. 199-220). Ankara: İmge Kitabevi.
- Grcic J. (2008). "The halo effect fallacy". Electronic Journal for Philosophy, 15(1), 1-6.
- Green L. ve Myerson J. (2004). "A discounting Framework for Choice With Delayed and Probabilistic rewards". Psychological Bulletin, 130(5), 769.
- Güth W., Schmittberger R. ve Schwarze B. (1982). "An experimental analysis of ultimatum bargaining". Journal of economic behavior & organization, 3(4), 367-388.
- Habermas J. (1995). "Dilthey'in Anlama Kuramı: Ben Özdeşliği ve Dilsel İletişim". Çev. Doğan Ö. Hermeneutik Üzerine Yazılar. İstanbul: İnkılap Yayınları.
- Hargreaves H. (1989). "Rationality in Economics". Oxford: Basil Blackwell.
- Hayek F. A. (1979). "The Counter-Revolution of Science Studies on the Abuse of Reason". London: The Free Press of Glencoe.
- Heidegger M. (1990). "Nedir Bu Felsefe". çev. Dürri Tunç. İstanbul: Afa Yayınları.
- Heidegger M. (1995). "Being and Time". Indianapolis: Indiana University Press.
- Hertwig R. ve Ortmann A. (2001). "Experimental practices in economics: a methodological challenge for psychologists?". The behavioral sciences 24(3), 383-403.
- Hicks J. R. ve Allen R. G. (1934). "A reconsideration of the theory of value. Part I." Economica, 1(1), 52-76.
- Hicks J. R. (1975). "Value and capital: An inquiry into some fundamental principles of economic theory". OUP Catalogue.
- Huber J., Payne J. W. ve Puto C. (1982). "Adding Asymmetrically Dominated Alternatives: Violations of Regularity and the Similarity Hypothesis". Journal of Consumer Research, p.90-98.
- İrzik G. ve Buğra A. (1998). "İnsan Doğası, İnsan İhtiyaçları ve İktisat, Sosyal Bilimler Yeniden Düşünmek" Toplum ve Bilim (Sempozyum Bildirileri), ss. 34-41. Metis Yayıncılık.

- Jevons W. S. (1931). "The Theory of Political Economy" London, Macmillan.
- Johnson E. J. ve Goldstein D. (2003). "Do defaults save lives?." Science/Vol. 302/ Issue 5649, p.1338-1339, Columbia University, New York,USA.
- Jones W. T. (1975). "Kant and the Nineteenth Century". 2. Baskı. New York: Harcourt Brace Jovanovich.
- Kagel J. H. ve Roth A. E. (1995). "The Handbook of Experimental Economics". Princeton University Press.
- Kahneman D. ve Tversky A. (1979). "Prospect Theory: An Analysis of Decision Under Risk" Econometrica, 47/2 s. 263-292.
- Kahneman D. ve Tversky A. (1984). "Choices, Values and Frames". American Psychologist, 39(4), 341-350.
- Kahneman D. ve Tversky A. (1986). "Rational choice and the framing of decisions". Journal of business, 59(4), 251-278.
- Kahneman D. (2003). "A Psychological Perspective on Economics". American Economic Review, 93(2), 162-168.
- Kahneman D. (2004). "Toward National Well Being Accounts". The American Economic Review, Mayıs sayısı, s.429-434.
- Kahneman D. (2018). "Hızlı ve Yavaş Düşünme" (8.baskı). (O. Ç. Deniztekin, & F. N. Deniztekin, Çev.) Varlık Yayınları.
- Kamber S. C. (2018). "Davranışsal İktisat ve Rasyonellik Varsayımı: Literatür İncelemesi". Ekonomi ve Yönetim Araştırma Dergisi, Cilt 7, Sayı 1, Haziran 2018.
- Kamilçelebi, H. (2018). Beklenen Fayda ve Deneyimlenen Fayda: Gelir Artışı Üzerine Bir Araştırma. Bursa: Ekin Yayın Dağıtım.
- Karabulut G. (2008). "Türkiye'de İktisadi Güven: Uluslararası Bir Karşılaştırma". Sosyal Bilimler Dergisi, Vol. 1, p. 125.
- Karagözoğlu E. ve Urhan Ü. B. (2014). "The effect of stake size in experimental bargaining and distribution games: a survey". Group Decision and Negotiation, 26(2), 285-325.
- Katona, G. (1951). "Psychological Analysis of Economic Behavior". New York: McGraw-Hill, s.9-10.
- Kaymakçı Ö. B. (2018). "Politik İktisadın Rasyonel Temelleri". İktisatta Davranışsal Yaklaşımlar (2. Baskı) İçinde (s.53-75), Ankara: İmge Kitabevi.
- Kenneth J. A. (1974). "The Limits of Organization". New York: Norton, p. 23.
- Kırpınar İ. (2019). "Bilişsel Psikoloji". İstanbul: Psikonet Yayınları.
- Kim B., Barua A. ve Whinston A. B. (2002). "Virtual Field Experiments for a Digital Economy: A New Research Methodology for Exploring an Information Economy". Decision Support Systems, 32 (3), 215-231.
- Krugman P. ve Wells R. (2010). "Mikro İktisat". (S. Işık, M. Aslan, A. Ateş, C. Dışbudak, & K. Türkcan, Dü) Ankara: Palme Yayıncılık.

- Küçükkalay A. M. (2008). “İktisadi düşünce tarihi”. İstanbul: Beta Yayınları.
- Lachmann L. M. (1990). “Austrian economics: a hermeneutic approach”. *Economics and hermeneutics*, 134-146.
- Laird D. A. (1932). “How the consumer estimates quality by subconscious sensory impressions”. *Journal of Applied psychology*, 16(3), 241-246.
- Lange O. (1967). “Ekonomi Politik 3: Ekonomik Rasyonellik İlkesi”. Çev. Şeref M., İstanbul: Ataç Kitabevi.
- Lavoie D. (1994). “The Imperative Turn”. Peter J. Boettke (ed.), *The Elgar Companion to Austrian Economics*, Aldershot: Edward Elgar, ss. 54-62.
- Lawson T. (1997). “Economics and Reality”. USA and Canada: Routledge.
- Learned E. ve Sproat A. (1972). “Örgüt Kuramı ve Politikası”. (Gencay Şaylan Çev.), Ankara: TODAİE.
- Leibenstein H. (1966). “Allocative efficiency vs. X-efficiency”. *American Economic Review*, Vol. 56, 1966, 392-415.
- Levitt S. D. ve List J. A. (2008). “Field Experiments in Economics: the Past, the Present, and the Future”. NBER Working Paper Series, W14356.
- Loewenstein G. (1999). “Experimental Economics from the Vantage-Point of Behavioural Economics”. *The Economic Journal*, 109 (453), 25-34.
- Loewenstein G. (2000). “Emotions in Economic Theory and Economic Behaviour”. *American Economic Review*, Mayıs sayısı, s.426-432.
- Madrian B. C. ve Shea D. F. (2001). “The power of suggestion: Inertia in 401 (k) participation and savings behavior”. *The Quarterly journal of economics*, 116(4), 1149-1187.
- Mandeville B. (1970). “The Fable of the Bees”. Londra: Penguin Books, Jonathen Bennet.
- McCloskey D. (1984). “The Literary Character of Economics”. *Daedalus*, 113:3, s.97-119.
- Meier S. ve Spenser C. (2010). “Present-biased Preferences and credit card borrowing”. *American Economic Journal: Applied Economics*, 193-210.
- Mendelson M. (2002). “Many sides: A Protagorean approach to the theory”. practice and pedagogy of argument (Vol. 5). Springer Science & Business Media.
- Mirowski P. (1991). “More heat than light: economics as social physics, physics as nature's economics”. Cambridge University Press.
- Misch G. (1995). “Tin Bilimleri Kuramı İçinde Yaşama Felsefesi Düşüncesi”. *Hermeneutik Üzerine Yazılar*, 33-57.
- Mlodinow L. (2013). “Subliminal: Bilinçdışı davranışlarımızı nasıl yönetir?”. İstanbul: Okuyan Us.
- Mullainathan S. ve Thaler R. (2000). “Behavioral Economics”. *International Encyclopedia of Social and Behavioral Sciences*, s. 1094.

- Mullainathan S. ve Shafir E. (2013). "Scarcity: Why having too little means so much". Macmillan.
- Nelson J. A. (2011). "Hayatımızdaki Ekonomi". Çev: Didem Kizen, İstanbul: Yapı Kredi Yayınları.
- Neisser U. (2014). "Cognitive Psychology". Clasic Edition Published, Newyork.
- Nelson J. A. (2004). "Standart Mikroekonomiden Geride Ne Bırakılmalıdır". Post-Otistik İktisat. İstanbul: İFMC İktisat Dergisi Yayınları. Çeviren Kaya Ardıç.
- North, A. C., Hargreaves, D. J., ve McKendrick, J. (1997). "In-store music affects product choice", Nature, 390(6656), 132-132.
- Obergruber P. ve Hrubcova G. (2016). "Experiments in Economics." Procedia Economics and Finance, 39, 482-492.
- O'Brien D. P. (2017). "The Classic Economists Revisited". Princeton: Princeton University Press.
- Ochango A. C. (1999). "Rationality in Economic thought Methodological Ideas on the History of Political Economy". Cheltenham, Edward Elgar.
- Oishi S. ve Diener E. (2014). "Residents of poor nations have a greater sense of meaning in life than residents of wealthy nations". Psychological Science, 25(2), 422-430.
- Packard V. (1957). "The Hidden Persuaders". New York: David McKay, 16.
- Palmer R. E. (2002). "Hermenötik". Çev. Görener İ. İstanbul: Anka Yayıncılık.
- Paulus M. P. ve Frank L. R. (2003). "Ventromedial prefrontal cortex activation is critical for preference judgments". Neuroreport, 14(10), 1311-1315.
- Rogers C. R. (1961). "On Becoming a Person". Boston: Houghton Mifflin.
- Rotter J. B. (1982). "The Development and Application of Social Learning Theory". Selected Papers, Praeger, New York.
- Ruben E. E. (2017). "İktisadın Unuttuğu İnsan" (3. Basım). İstanbul: Bağlam Yayıncılık.
- Saral A. S. (2018). "Laboratuvar deneyleri: Metodolojik bir bakış". İktisatta davranışsal yaklaşımlar kitabı (2. Baskı) içinden (s.341-361). Ankara: İmge Kitabevi.
- Schrag C. O. (1992). "The Resources of Rationality A response to the Postmodern Challenge". Indiana University Press.
- Shiller R. J. (1999). "Human behavior and the efficiency of the financial system". Handbook of macroeconomics, 1, 1305-1340.
- Schultz D. P. ve Schultz S. E. (2007). "Modern Psikoloji Tarihi". çev. Aslay. Y. İstanbul: Kaknüs Yayınları
- Sekmen F. "Are Children a Normal Good or an Inferior Good? A Critique to the Neoclassical Theory". Gazi İktisat ve İşletme Dergisi, 5(3), 152-159.

- Seligman M. E. P. (1999). "Positive Social Science". Journal of Positive Behavior Interventions; Austin Vol. 1, Iss. 3: 181.
- Skinner B. F. (1953). "Science and Human Behaviour". Free Press, New York.
- Skoussen M. (2016). "Modern İktisadın İnşası". (7. Baskı). Ankara: Liberte Yayınları.
- Simard J. C. (2003). "Eistemoloji". bilimname II, 2003/2, 13-21. Çev. Adılbelli, R.
- Simon H. A. (1955). "A Behavioral Modal of Rational Choice". The Quarterly Journal of Economics, Vol. 69, No. 1, p.100-101.
- Simon H. A. (1976). "From substantive to procedural rationality". In 25 years of economic theory (pp. 65-86). Springer, Boston, MA.
- Simon H. A. (1983). "Models of Bounded Rationality". Behavioral Economics and Business Organization Cambridge: MIT Press.
- Smith A. (2003). "Ulusların Zenginliği". (Cilt-2). İstanbul: Yeni Alan Yayıncılık.
- Smith A. (2007). "An Inquiry Into the Nature and Causes of the Wealth of Nations". Metalibry Digital Library.
- Smith A. (2018). "Ulusların Zenginliği". Cilt-1, 5. Baskı. İstanbul: Yeni Alan Yayıncılık.
- Smith V. L. (1976). "Experimental Economics: Induced Value Theory". American Economic Review, 66(2), 274-279.
- Solow R. (1994). "Science and Ideology in Economics" The Philosophy of Economics-An Anthology (ed.) Daniel M. Hausman, Cambridge University Press, 2. Baskı.
- Soydal H., Mızrak Z. ve Yorgancılar F. N. (2010). "Nöro Ekonomi Kavramı'nın iktisat bilimi içindeki yeri, önemi ve bilimselliği". SÜ İİBF Sosyal ve Ekonomik Araştırmalar Dergisi, C.10 S.19, 218.
- Soydal H. (2010). "Yeni Ekonomi: Kuantum-Nöroekonomi". 1. Baskı. Konya: Palet Yayınları.
- Soyer E. (2018). "Davranışsal İktisat ve Politika Geliştirme". İktisatta Davranışsal Yaklaşımlar (2. Baskı) içinden (s. 75-100). Ankara: İmge Kitabevi.
- Standford J. (2003). "Confession of a Recovering Economist". Post-Autistic Economics Review, no:21.
- Thaler R. H ve Sunstein C. R. (2018). "Dürtme (nudge)". 6. Baskı. İstanbul: Pegasus Yayınları, çev. Günsel E.
- Thaler R. H. (1980). "Toward a Positive Theory of Consumer Choice". Journal of Economic Behaviour and Organization, 1(1), 39-60.
- Thaler R. H. (1985). "Mental Accounting and Consumer Choice". Marketing Science, 4(3), 199-214.
- Tisdell C. (1996). "Bounded Rationally and Economic Evolution a Contribution to Decision Making". Economics and Management, Cheltenham: Edward Elgar.

- Tomer J. F. (2007). "What is Behavioral Economics?". *The Journal of Socio-Economics*, 36, 463-479.
- Tobin J. (1985). "Neoclassical Theory in America". *American Economic Review*, 75:6, p.28-38.
- Tribe K. (1999). "Adam Smith: critical theorist?". *Journal of economic literature*, 37(2), 609-632.
- Tversky A. ve Kahneman D. (1974). "Judgment Under Uncertainty: Heuristic and Biases". *Science*, 185(4157), p.1124-1131.
- Yemişçigil A. ve Dolan P. (2018). "Mutluluk Nedir, Nasıl Ölçülür, Kalkınma Literatüründe Kavramsal ve Metodolojik Yaklaşımlar" *İktisatta Davranışsal Yaklaşımlar* (2.Baskı) içinde (s. 187-199). Ankara: İmge Kitabevi.
- Yılcı V. Ve Eryüzlü H. (2020). "Parayla Saadet Olur mu? Mutluluk Kuznets Eğrisinin Japonya için Analizi". *Ekonomik Yaklaşım Dergisi*, (DOI: 10.5455/ey.17101).
- Yılmaz F. (2009). "Objektivizm ve Relativizmin Ötesi". İstanbul: Paradigma yayıncılık.
- Yönder E. (2018). "Davranışsal Finans: Aşırı Güven ve Kayıptan Kaçma". *İktisatta Davranışsal Yaklaşımlar* (2.Baskı) içinde (s. 165-183). Ankara: İmge Kitabevi.
- Veenhoven, R., & Dumludağ, D. (2015). "İktisat ve Mutluluk". *İktisat ve Toplum Dergisi*, (58), 46-68.
- Veenhoven R. ve Dumludağ D. (2018). "İktisat ve Mutluluk: Bugün Daha Mutlulumuyuz ?" *İktisatta Davranışsal Yaklaşımlar* (2.Baskı) içinde (s. 223-253). Ankara: İmge Kitabevi.
- Walras L. (1977). "Elements of Pure Economics or the Theory of Social Wealth". Fairfield, Augustus M. Kelley. İng. Çev. William Jaffe.
- Walsh V. (1996). "Rationality". *Allocation and Reproduction*, Oxford, Clarendon Press.
- Warneryd K. E. (1994). "Psychology + Economics = Economic Psychology?". *Essay on Economic Psychology* (ed: H. Brandstatter, W. Güth) içinde, s.31-52.
- Weber M. (1949). "The Methodology of the Social Sciences:(by) Max Weber". Translated and Edited by Edward A. Shils and Henry A. Finch with a Foreword by Edward A. Shils. Free Press.
- West D. (1998). "Kıta Avrupası Felsefesine Giriş". çev. CEVİZCİ A. İstanbul: Paradigma Yayıncılık.
- Wolff R. D. (2003). "The Critique of Economic Policy". *Post-Austistic Economics Review*, no.22.
- Zajonc R. B. (1998). "Emotions". *The Handbook of Social Psychology* (ed: D.T. Gilbert, S.T. Fiske, G. Lindzey) içinde, s.591-632.